

迎春岁语

□外经 田海勇

春节的脚步近了,大家的心情开始敞亮起来,思家的心情变得格外迫切。半年甚至一年没回去了,同事们都开始准备,为回家的行程做详细的设计。

德黑兰今年的冬季比较温暖,工程一直紧锣密鼓地进行着,项目按照计划不断地加快进度,想要赶在冬雪来临之前,抢出更多的任务和工期,为明年开春的施工做好准备。

我的心里却开始平静起来。签证问题经过多方努力,已经得到较好地解决,项目部为冬季施工进行了周密布置,也为回国度假人员作出了妥善安排。作为留守人员,我将在德黑兰度过这个节日。虽然做好了思想准备,但我的眼前常常浮现出父母期盼的面容,一条条慢慢爬上他们眼角额头的皱纹,他们心里是多么希望一家人能够团团圆圆,开开心心地过好个年啊!

这些天一直想打电话,因为工作的缘故,一再推迟,远离故上的那种牵挂,是无法用言语来形容的。上次在电话里,妈妈那没一再说:“吃得如何,局势是否安稳?”而父亲,却只是一句:“回来不?回来不?”说一声回去,会让他们不知高兴多少个日夜。我知道,每当这个时候,他们都会数着日子,不停地计算着:这会儿该走到了哪里?带的行李重不重?一路上好不好走?有没有耽误行程?而妈妈,总会时不时走到街头站在马路边张望,希望意外地看见我们下车的那一刹那。

很晚了,妻子的QQ头像一闪,我问:“怎么还不睡?”她说:“等你!”我再次无语。这里网络不好,电话也不清楚,有时候还中断,经常会让她感到人好像消失了似的。很多个夜晚,她就等一句话,等我开通网络,给她打上几个字,然后她说:“我困了,想入睡。”这时,我知道,她尽管想听到我的言语,但确实已经无法坚持,就这样,我只好说:“好,赶快休息吧。”这就是离别的日子所说的最多的话语。

这样的事,不单单是我一个人,在国外的每一位同事,都有这样的经历,大家的电话卡不到月底都会打完,而QQ就成了与家人联通的最好途径。只可惜,QQ经常断线,这成了大家最大的心病。好在还有文字作伴,我会在工作的间隙,写一写平常的工作和生活,家人会打开空间反复地阅读,不愿意漏掉一个字,他们会在字里行间,咀嚼我的每一缕思绪,体会海外游子的一次心跳,然后,把我

挂放在心底。我不想说,在外边是辛苦还是惬意,只有真正离开家乡的人,才会体验到那种滋味。思念,说不上是痛苦还是甜蜜,牵挂,有时候就是无语,就是欢笑着泪水。也许,大家会问:为什么要去?为什么不守在家里?我无法用好的言辞来回答,只能说需要,真的需要,有的来自家庭,有的来自祖国。走出去,不是我们某一个人的事情,是多少代人几百年来梦想。国际交往,是一个民族走向世界必须。我们的付出,不管代价如何,其实都是在积攒一种能力,这种东西弥足珍贵,尤其是在伊朗这个高山峡谷施工困难的地方。

春节,是一种情愫,是一种挥之不去的梦吃。在国人的心中,赋予了很多的内涵。这是一个回味过去结束的句子,也是一个开启未来的新番号。在这一天,人们会把过去烦恼忘记,会把新希望的种子埋下。然后,期待春雨,期待孕育发芽,期待下一个收获季的到来。

祝福,亲人!祝福,朋友!新年好!

我们的高速公路项目和所追踪的新项目都和厄尔布士山脉有着难以割舍的缘分。为此,我开着一辆尼桑吉普经常盘旋于厄尔布士山脉的一座座山峰之间。行山路,特别是在下雪季节,对于我这个生长于江南水乡的人来说,原本是一件勉为其难的事情。可是,对于一个年轻人,雪峰驾车,于无路之中寻路,探索新的项目和机会,体会不同的人生经历,又是一桩让人期盼和雀跃的乐事。

记得多年前大约是十一月份,工地上的施工便道尚未修好,我们沿着位于德黑兰西北末端的既有公路向着位于海拔2300余米的塔隆隧道进发,我驾驶的是一辆97款的日本原装进口Nissan Patrol吉普,它虽然已经是“廉颇老矣”,但却仍是“老而弥坚”。经过一段时间的磨合,它早已成为我御前的宝马良驹。

大约花费30分钟的时间,我们开过平坦宽敞的既有二级公路。从通往塔隆村的岔道口向左,我们拐入村落小道。小道上翻起伏,时而上坡,时而下坡,弯弯的路途令人手心出汗。从驾驶室内向窗外看去,道路旁边就是万丈深渊;周围山势险峻,奇石怪洞,人迹罕至。这一段路有差不多2公里,之后下坡入山谷,然后沿山谷的谷底往上新进入向上的盘山道。这条上山道,犹如“九溪十八弯”,山高坡陡,只容一辆半吉普车通行,每转弯一个弯,都要返回一挡向上爬。

到了盘山道之巅,拐几个弯就到塔隆村和塔隆隧道交通洞。其时,雪开始下大,雨刷开始刷不完大片的雪花。塔隆隧道交通洞到了十二月下旬就会停工,因为通往这里的小路有时有雪崩。而今天,我们已经到了十一月里比较大的雪。

正在塔隆隧道交通洞施工的伊朗工程师把我们引到临时搭建的工地营地内,这里已是海拔2300米,虽然不算高,但是设施简陋,条件艰苦。不过很快,营地内的炉中篝火就散发了我们的寒冷和疲惫。施工计划和方案,双方工程师进行了充分交流,就施工人员和机具设备我们也进行了仔细考察和参观。在伊朗进行隧道开挖的爆破工、出渣工以及开卡车的司机等大多都是来自伊朗西北苦寒之地的不里士和Ardabil的灾民。他们吃得艰苦,“上场父子兵”,承担着伊朗波斯族人不愿干的苦活累活。在伊朗高原的既有隧洞中,到处都有永远长着的灾民兄弟。自古“一将功成万骨枯”,一个工程的成功,也莫不如此。

窗外的雪越下越大,如果这是在江南,那么肯定会引来人们的欢呼:(下转1、4版中缝)

厄尔布士山脉在伊朗的西北部,差不多是东西走向;其最高峰达玛万德峰高达五千余米,位于伊朗首都德黑兰的东北部。其实,德黑兰就是在厄尔布士山脉怀抱里的一座山城,它的地势北高南低,南北高差达数百米。

厄尔布士山脉是德黑兰的母亲和摇篮,因为这里终年雨量稀少,所以厄尔布士山的积雪融水是德黑兰人民饮用水和日常用水的主要来源。雪的累积是从每年十一月的第一场雪开始的,到了十二月,德黑兰已经成为一座银白色的童话山城。周围的厄尔布士山脉之中,有三个大型滑雪场,滑雪季节,人们驱车蜂拥而至,雪场上满是穿着紧身滑雪衣的波斯时髦女郎和身手矫健的伊朗小伙。在伊朗滑雪开支并不大,是平民的运动。因此冬季的德黑兰,每个周末,路上常常可以看到从汽车里伸出来的滑雪板;而每周六(伊朗每周的第一个工作日),都会看到朋友们带着被高原山上的紫外线晒得黝黑的快乐脸庞回到办公室。这样的“冰雪乐园”开到次年的4月份就结束了。不过积雪还是继续停留在厄尔布士山上,到了六月份,还可以看到德黑兰周围高山上的积雪。

我们的高速公路项目和所追踪的新项目都和厄尔布士山脉有着难以割舍的缘分。为此,我开着一辆尼桑吉普经常盘旋于厄尔布士山脉的一座座山峰之间。行山路,特别是在下雪季节,对于我这个生长于江南水乡的人来说,原本是一件勉为其难的事情。可是,对于一个年轻人,雪峰驾车,于无路之中寻路,探索新的项目和机会,体会不同的人生经历,又是一桩让人期盼和雀跃的乐事。

记得多年前大约是十一月份,工地上的施工便道尚未修好,我们沿着位于德黑兰西北末端的既有公路向着位于海拔2300余米的塔隆隧道进发,我驾驶的是一辆97款的日本原装进口Nissan Patrol吉普,它虽然已经是“廉颇老矣”,但却仍是“老而弥坚”。经过一段时间的磨合,它早已成为我御前的宝马良驹。

大约花费30分钟的时间,我们开过平坦宽敞的既有二级公路。从通往塔隆村的岔道口向左,我们拐入村落小道。小道上翻起伏,时而上坡,时而下坡,弯弯的路途令人手心出汗。从驾驶室内向窗外看去,道路旁边就是万丈深渊;周围山势险峻,奇石怪洞,人迹罕至。这一段路有差不多2公里,之后下坡入山谷,然后沿山谷的谷底往上新进入向上的盘山道。这条上山道,犹如“九溪十八弯”,山高坡陡,只容一辆半吉普车通行,每转弯一个弯,都要返回一挡向上爬。

到了盘山道之巅,拐几个弯就到塔隆村和塔隆隧道交通洞。其时,雪开始下大,雨刷开始刷不完大片的雪花。塔隆隧道交通洞到了十二月下旬就会停工,因为通往这里的小路有时有雪崩。而今天,我们已经到了十一月里比较大的雪。

正在塔隆隧道交通洞施工的伊朗工程师把我们引到临时搭建的工地营地内,这里已是海拔2300米,虽然不算高,但是设施简陋,条件艰苦。不过很快,营地内的炉中篝火就散发了我们的寒冷和疲惫。施工计划和方案,双方工程师进行了充分交流,就施工人员和机具设备我们也进行了仔细考察和参观。在伊朗进行隧道开挖的爆破工、出渣工以及开卡车的司机等大多都是来自伊朗西北苦寒之地的不里士和Ardabil的灾民。他们吃得艰苦,“上场父子兵”,承担着伊朗波斯族人不愿干的苦活累活。在伊朗高原的既有隧洞中,到处都有永远长着的灾民兄弟。自古“一将功成万骨枯”,一个工程的成功,也莫不如此。

窗外的雪越下越大,如果这是在江南,那么肯定会引来人们的欢呼:(下转1、4版中缝)

认清形势 转型发展
提升海外部核心竞争力

(上接第1版)管理目标是做好集中优势体现与扎实基础管理的全面结合,打造国际工程合作能力、生产能力。市场目标是打造柬埔寨、特多、萨摩亚等“10+3”区域市场,分公司目标是区域化属地化。

三、今后重点工作从两个角度展开。一是战略挑战:海外部持续发展生存空间在哪里?核心竞争力在哪里?大家要深入思考。海外部用什么文化和作风发展海外事业?海外文化是精细文化、和谐文化,要不断进行细化,二是战术挑战:1.条块结合,做好集中优势和分散优势结合。2.科技化,BIM应用,要用“科技的语言,技术的包装”。

3.与子集团的合作结合,做好关键环节提醒。4.人才建设,大胆启用年轻人,提高属地化用工比例,并向管理层人员扩展。5.企业文化建设,要淡泊个人英雄主义,相互补位,大气宽容,使员工通过工作增加收益,增长能力。新的一年希望海外部工作有新突破。

集团外经管理部总经理李岚讲话提到,今年集团海外业务总体要求是“稳中求进,转型发展”,稳住营业规模,稳住重点市场,稳住骨干队伍,做好业务模式创新,业务结构类型转型,发挥建工大海外整合联动效应,推动开发重大项目,注重企业在当地的社会责任。(齐博文)

厄尔布士山上的雪

(上接第4版)而在这海拔2300米的十一月份的厄尔布士山脉的深处,却引我们对于平时道路情况的一些担忧。

“来吧!今天的午饭是Abgusht。”伊朗工程师Safavi招呼道。这是Abgusht,在波斯语里面就是“水煮肉”的意思。事实上,它是由羊肉、土豆、西红柿和豆一起放在罐子里煮成的肉汤。吃的时候,先将肉汤倒入碗中,放入撕碎的伊朗面包(面包)来吃,之后用小棒将碗中剩余的羊肉、土豆和西红柿捣成肉肉夹在裹里面吃,有点像肉夹馍。由于运输不便,工地上每月只能吃一回“水煮肉”,因此,虽然此处的水煮肉,肉不鲜嫩,汤亦不甚肥美,但是对于这里的工人来说,味道却赛过驴肉了。

当我们刷着牙缝,偶尔打出个带着羊肉汤味的饱嗝时,雪停了。Safavi说,你们还是快走走吧!于是工人们为我们的车装好了防滑链条,我点着了Nissan,在一片银白色中,踏上了回去的旅途……

日本·上学路上

清晨,我漫无目的在横滨街头散步,七点刚过几个小学生从樱木町地铁站中走出来,看上去是小学低年级学生,有的俩人结伴,有的快步奔跑。书包并不重,也没有大人的陪伴。我问了两个孩子,才知道他们都是坐上了巴士站地,接下来还要换乘一公交车去学校。我脑海里马上闪现出上海小学校门口每天挤满了接送孩子上下学的车辆、马路人行道上老一少手牵手去上学的身影,这种对比让我颇有感慨,于是拿起相机按下了快门……

总编 童继生
副总编 黄跃
执行主编 金兴荣
编辑 武景霞
陈涛

外经与海外

CHINA SFECO&SCG OVERSEAS

第1期(总第25期) 2013年1月30日
主办单位: 上海外经集团控股有限公司 上海建工集团股份有限公司海外事业部

wjb@sfeco.net.cn www.sfeco.net.cn
hwb@cskgoversea.com www.cskgoversea.com

春节慰问信

站在新的起点,我们首先打好上海建工三大战役之一的“厄特金矿”建设,励精图治,创新驱动转型发展,努力完成更多优质海外项目,力争全面完成今年各项指标和任务。不断实现海外业务的新跨越。同时积极履行社会责任,树立国际品牌形象,谱写科学发展新篇章,为建成具有国际竞争力的建设集团而奋斗向前!

祝大家新春吉祥,万事如意!

上海外经集团 党政工团
上海建工海外部
2013年1月30日

谈战略 谋发展 抓管理 促转型

——童继生带队下基层调研

本报讯 1月上旬,外经集团董事长童继生率工会、人力资源部和管理部负责人,先后对外经集团所属各单位、事业部进行现场调研。过去的一年,各基层单位圆满完成或超额完成集团下达的各项计划任务和工作目标,童继生对此予以充分肯定。他指出,在当前形势下国际招标公司和成套集团不仅继续逆势上扬,而且又创下历史新高,实属不易,希望大家再接再厉。

对于新的一年工作,针对各单位共性问题,童继生强调:要有前瞻性战略思维,不断开发培育长期、可持续的产品;二要重视系统化建设,培育企业核心竞争力;三要注重技术、知识产品的研发,强化创新意识,加快转型升级;四要加强对“五流”要素的整合创新,狠抓精细化管理。针对各单位现状和个性问题,他分别指出:机械成套集团要积极围绕“现代服务型服务企业”的行业定位,进一步提高设备成套集成能力,向现代化服务行业渗透和延伸;尝试开发以中长期投融资项目带动工程承包项目的业务模式;进出口贸易要从贸易代理向实体贸易方向转变;重视公司业务的技术包装和知识包装,开发技术专利产品等。工程

配套咨询板块,国际招标公司要积极围绕“美丽中国”、城镇化建设等国家宏观政策,紧跟“电子招标”等行业新趋势,重视咨询服务中新技术、新产品的深层开发;管理思路要从项目订单导向向企业战略发展导向转变;积极探索新型组织形式,强化企业系统化运营能力。外经商务公司要加快对主营业务的定位,培育以人才服务、货物服务为核心,物流服务为配套的主营产品,同时加强职工思想观念引导和企业改革转型的宣传力度。外经工程板块,工业工程事业部在继续消化现有项目的同时,仍坚持

项目执行为主,积极培育精细化管理的能力,借鉴海外部“七要素、四控制”,抓好项目资金流、人员流、物流、信息流、技术流等“五流”的管理和创新,探索境外工程属地化管理,争取“十二五”末要上一个台阶。金门公司要认真总结老挝钢厂项目的经验教训,尝试以贸易、物流、农业项目为主营业务的发展方向,继续深度开发老挝市场。外经优汇典当行要加强风险管理意识和配套人才的引进力度,在巩固现有汽车、房产等传统业务市场的同时,依靠建立大平台,探索建筑生产设备、物资等典当新产品。(周全)

经营管理各显亮点 经济指标超额完成

——张林发带队考核全年工作

本报讯 1月4日至6日,外经集团总裁张林发、总会计师王小林率集团各职能部门有关人员到所属各子公司、事业部、控股公司和直属大项目部(组)开展全年工作考核检查。

各单位对照年初签订的经营管理责任状,汇报了经济指标完成情况,并对2013年的工作提出初步设想。所属单位经营管理各有特色和亮点,在抓开拓、抓管理、抓创新、抓转型方面取得较好成效,大部分单位的经营规模、营业收入、利润指标都超额完成。

机械成套集团整合优势和资源,着力推进工程、招采、贸易三大核心业务的创新和转型,取得新突破。工程总承包和项目管理取得新业绩,签约额达15亿元。

国际招标公司在积极拓展市场,重大工程六大板块、文化传媒领域、工业系统领域和金融、水务、消防等传统领域,同时,首次为境外上市公司提供尽职调查和财务估值服务,为招标采购服务向深度化、专业化、高端化转型打下良好基础。



童继生会见澳大利亚客人

本报讯 1月18日,建工集团副总裁童继生会见到访的澳大利亚新南威尔士州政府贸易与投资部执行部长马克·帕特森,并向客人介绍了建工集团概况和海外发展战略。

马克表示,基础设施建设是新洲政府重点发展和支持的领域,在已出台的20年规划投资战略白皮书中,每年投资达到200亿美元;并介绍了公路、铁路、码头、悉尼核心商务区、医院等公共设施和城市改建项目,期待与上海建工这样有技术、有实力的企业携手合作。双方承诺,今后将就具体项目的合作开展进一步探讨。集团外经管理部、外经集团、海外事业部等相关负责人参加会见。图为(宾主双方互赠纪念品。)(王静)



2012年度十件大事

外经集团

1. 成功收购厄里特里亚扎拉金矿60%股权,这是外经集团转型发展的一个重要里程碑。
2. 厄特市场区域深度开发见成效。已签订两个设备采购供货、三个炒农工厂、一个电厂的合同,其中设备采购合同已执行完毕。
3. 越南云海峰保税港区油库码头工程项目顺利竣工。
4. 招标采购业务紧跟国家投资重点的转移,大力推进文化娱乐产业,效益再创历史新高。
5. 成套集团在山东微山县工程项目建设模式创新效益和声誉,受到国家工程咨询协会充分肯定。
6. 伊朗德黑兰北部高速公路塔隆隧道双线全面贯通。
7. 科技创新有突破,获得三项实用新型专利,一个项目被列为建工集团重点科研项目。
8. 为适应海外业务拓展和金矿开发的需要,人才招聘创年度招聘人数历史之最。
9. 成套集团浦星福特汽车4S店落成开业,这是目前上海市唯一一家完全遵照美国福特汽车新版统一形象标准建设的4S店。
10. 工程事业部以新执行的项目为抓手,项目管理步上新台阶。

建工海外部

1. 上海建工荣获全国首批“两优”贷款项目最佳执行企业。
2. 优化内部管理体制,启动分公司管理试点。
3. 承建的加蓬体育场成功举办第28届非洲杯足球赛。
4. 萨摩亚政府办公楼项目荣获境外工程国家优质奖,援几内亚体育场项目荣获境外工程鲁班奖。
5. 马拉维国际会议中心项目正式对外移交。
6. 建工领导蒋志权到赞比亚五万人体育场项目调研视察,对海外工程建设给予肯定和鼓励。
7. 建工领导童继生率团出席第三届国际基础设施投资与建设高峰论坛,达成一批项目初步合作意向。
8. 在柬埔寨,承建的8号、78号公路竣工通车,金边港集装箱码头对外移交,5号公路、6号公路、214号公路及上丁浦公河大桥项目开工。
9. 中标印尼万隆高速公路(第一标段)项目,首次进入印尼市场。
10. 继续保持市级“文明单位”和“平安单位”称号。

我眼中的世界

土耳其·街头的擦鞋匠

周末的一个早晨,漫步在伊斯坦布尔老城区的蓝色清真寺和圣索菲亚大教堂之间的街心花园中,无意间发现了这位擦鞋匠。再细看他的这套全铜精致且全能的擦鞋工具,实在令人惊叹,又显得与周边古老的清真寺和大教堂如此协调般配。老人在擦鞋中流露着笃定与自豪。

伊朗·新婚的喜悦

参观完伊朗伊萨法罕四十柱宫,在旁边的树林里踱步小憩,一对新婚夫妇抑制不住心中的喜悦,盛情邀请我这个异国游客为他们新婚摄影留念,分享幸福。我欣然接受,拿起相机,拍下了这对新婚夫妇合影,美丽恬静的新娘、双眉相联的新郎给我留下深刻的印象,新郎额头的连眉据说就是伊朗民族特有的面相。

日本·上学路上

清晨,我漫无目的在横滨街头散步,七点刚过几个小学生从樱木町地铁站中走出来,看上去是小学低年级学生,有的俩人结伴,有的快步奔跑。书包并不重,也没有大人的陪伴。我问了两个孩子,才知道他们都是坐上了巴士站地,接下来还要换乘一公交车去学校。我脑海里马上闪现出上海小学校门口每天挤满了接送孩子上下学的车辆、马路人行道上老一少手牵手去上学的身影,这种对比让我颇有感慨,于是拿起相机按下了快门……

图文/秋石

本报编辑部 地址:上海小木桥路681号上海外经大厦 邮政编码:200032 电话:021-61952829 (10F) 61952775 (7F)

