

我们的非洲朋友(上)

赞比亚国家广播电台的总工

□外经 黄培君

1995年,我被派往赞比亚,担任中国援赞比亚广播发射台项目专家组组长兼项目经理。项目总工莫望扎先生同时也是国家电视台的总工,40多岁,高挑瘦长,性格温和,举止文雅。我了解到,他是当地大学毕业的一名品学兼优的高材生。

得知这样一位出色的当地人加入项目部,我很高兴。果然,我们刚抵达赞比亚,务实的总工就主动提出陪同我们考察项目现场,他如数家珍地介绍了已有三个台的历史和设备现状,并告诉我们由于资金缺乏无法更换设备而不能保持正常播音,话语间眼神中流露出热切的期盼:中国朋友为我们建新电台了,感谢中国的无私援助,我们的任务就是在那三个老台的基础上扩建两个新的FM调频台和一个短波台。

一次,在莫望扎先生陪同考察完地处远郊的“短角”台后,我们分别开车返回首都卢萨卡。半路上,我驾驶的那辆从使馆借来的旧丰田小车轮胎遭遇铁钉而撒了气在半路抛锚,只有换胎才能继续前行。此时已是晚上九点来钟,四周漆黑一片,荒郊野外随时可能有野生动物来袭,我硬着头皮

1998年11月,莫桑比克铁路总局局长率五人代表团访问外经集团,前来洽谈修建铁路项目。我因毕业于上海铁道学院机电系,对铁路项目兴趣甚浓,就主动请缨,参与了接待工作。

我的主要任务是和时任海服公司副总经理一起带领考察团的两名技术官员——吉姆和维克多,到青岛四方机车车辆厂和湖南株洲车厢厂考察。吉姆很健谈,一口非洲音的英语顿时让我这个英语结结巴巴的人有了点交流的自信。我们专业相近,算是同宗同门,聊的内容多了起来,有时他得意地翻译给维克多听,像个孩子似的掩饰不住“嘻哈”地笑。一路上说说笑笑,我觉得吉姆是个很随和的人,以为陪同他们参观一下工厂,坐下来讨论一下技术问题就差不多了。出乎意料,吉姆工作起来让我见识了他的另一面。

到了工厂只喝了几口水,吉姆和维克多就立刻要求进机车间生产。青岛四方厂当时主要生产东风4型机车,一个个巨大的车间,他们从柴油机到传动装置,从牵引到制动,车体、车架、转向架、轮轴什么都要看。在车间机车操

作室里仔细查看各种指示表盘,在转向架上探查到底2轴还是3轴结构,一个抱闸瓦片也拿在手里左看右看还喃喃咕咕一阵。在组装车间,他们钻到车底下车敲,认真聆听声响,最后竟探出身来说有螺栓没上紧……厂方人员告诉他们这台车在组装中,还没进入调试。中午吃饭的时候,他们也不忘和厂方人员讨论液力传动和电力传动装置各自的优势,他们对专业的熟悉和认真的工作态度不能不让我肃然起敬。

离开青岛后又飞到长沙,到达株洲车辆厂时已经是晚上十点多钟。连续行程大家都很疲惫,吉姆仍按习惯晚上要整理一天的工作笔记。也许是信息量太大了,这几天他都要工作到12点以后才休息。凌晨一点左右,房间的电话铃突然把我吵醒,犹豫了半天,我拿起电话,却是吉姆在电话那头问:“广深铁路用的是什么机车,哪个厂生产

勤恳敬业的非洲工程师

□外经 李景霞

“我是睡眼惺忪地告诉他这是戚墅堰机车车辆厂的东风11型,他问我能不能去那儿看看?我告诉他计划上没有,明天再商量。半夜还在想工作,我心里想,吉姆是要在中国评上‘劳动模范’了。”

吉姆和维克多就要回国了。临行前的晚上,领导特地宴请代表团。宴会中间,吉姆跑出来和我告别,几天的相处我们成了朋友,我将一周来他俩采访期间的照片给他,站在走廊中间,看着他依依不舍地表示喜欢中国,我也表示下次如果他再来,一定带他去戚墅堰厂参观东风11型……两个多月后的一天,我收到了一份来自莫桑比克的铁轨上。(未完待续)

作者李景霞和吉姆(右)在机车驾驶室内

元旦献词

(上接第1版)中央经济工作会议指出高水平引进来、大规模走出去正在同步发生,必须加紧培育新的比较优势,把“一带一路”作为提高对外开放水平的重要支撑,加强基础设施互联互通和海上通道建设,拉紧国家之间相互利益纽带。上海市委书记在深化国资改革促进企业发展座谈会上也要求:上海国企要有国际视野,要积极参加国际并购重组,通过各种方式和途径,实现全球布局和跨国经营,这些变化和进展,对我们的海外事业来说无疑是新的发展机遇。面对机遇和挑战,作为上海建工“走出去”的排头兵,我们必须在加快“走出去”步伐的同时趋利避害、顺势而为,进一步强化内控建设和服务管理,用敏锐的战略眼光,用实力和智慧,在国际舞台上打响品牌,务实有为,大显身手,为实现上海建工的总体目标共同奋斗。

本报记者 徐征

他在传真上祝我生日快乐!呵,他居然记住了我的生日,这份友情真让我感动。

如今,时速超过300公里的高速列车已经成为铁路客运的主角,并起了好听的名字“和谐号”。四方厂已经以生产CRH系列的子弹头式高速机车为主了,可吉姆他们始终没能再来。我多么希望中国生产的机车能够飞驰在莫桑比克的铁轨上。

一年的工作计划。徐征指出,国际招标公司在招标咨询行业影响力大,发展势头良好,这离不开公司班子高度的竞争意味着风险的增加,更蕴藏发展机遇,国际招标公司要肩负起发展使命,保持发展激情,通过信息化促进业务发展,开创发展新局面。会上,卞家骏、张林发也就国际招标公司的发展提出意见和建议。(孙雁)



外经与海外

CHINA SFECO&SCG OVERSEAS

第12期(总第48期)
2014年12月31日主办单位: 上海外经集团控股有限公司
上海建工集团股份有限公司海外事业部wjb@sfeco.net.cn
hwb@cscgoversea.com
www.sfeco.net.cn
www.cscgoversea.com

徐征调研外经咨询服务板块

本报讯 12月4日,建工集团董事长徐征、副总裁卞家骏等一行莅临国际招标公司调研。外经集团董事长兼总裁张林发等领导陪同。

在听取国际招标公司

“继往开来,再创佳绩,打

造招标咨询行业标杆企业”

的汇报后,徐征又仔细询问了公司近年来的发展业绩

优势、管理思路与目标以及明

年的重点工作计划。徐征指出,国际招标公司在招标咨询行业影响力大,发展势头良好,这离不开公司班子高度的竞争意味着风险的增加,更蕴藏发展机遇,国际招标公司要肩负起发展使命,保持发展激情,通过信息化促进业务发展,开创发展新局面。会上,卞家骏、张林发也就国际招标公司的发展提出意见和建议。(孙雁)



本报讯 12月20日,由上海建工集团承建的坦桑尼亚节能环保住宅项目,在阿鲁沙地区的的新工地举行奠基仪式,坦桑尼亚总统贾卡亚·基奎特出席仪式并为工程奠基揭幕。坦桑尼亚国防部长姆维尼、三军总司令戴维斯、中国驻坦桑尼亚大使馆参赞李旭航、上海建工项目人员等共同出席。

基奎特总统对新工程启动表示祝贺,希望继续

通过项目顺利实施,使中坦合作取得更加丰硕成

果,为当地军队提供更好住宅保障。项目部经理汇

报了施工计划和一年来整个项目实施情况,对坦方

大力支持表示感谢。

坦桑尼亚节能环保住宅项目分布于坦桑尼亚

多个省区,建筑总面积40多万平方米,为一梯二户

四层楼的单元式住宅,自去年7月开工以来,项目部

已先后进驻15个分部点开展施工,第一节点地块在

今年8月完成对外移交,第二节点地块在今年12月

进行验收,完成工程量已超过51%。目前海外部项

目人员又升赴北线阿鲁沙等地,坚持克服人员分

散、运输路线长、配套设施差等困难,一如既往,

不负重托,保质保量按期完成项目建设任务。(陈涛)

坦桑尼亚总统为节能环保住宅项目新工地奠基

肯尼亚副总统出席

中非联合研究中心项目开工仪式

本报讯 12月4日,由坦桑尼亚将在非洲科研与创新领域占据核心地位。田林参赛表示,该项目是中非合作框架重要组成部分,今天的开工仪式是中国同肯尼亚及非洲国家深入开展科技和生态环保合作迈出新的重要步伐。

该项目是中非双方共同建

设的首个综合性科研和教育基

础设施,位于该国首都内罗华

的乔莫·肯雅塔农业技术大学校园内,占地面积约16公

顷,需建造科研实验楼、培训中心、专家公寓、园林建筑、绿化种植等,计划2016年竣工,建成后将成为中国与肯尼

亚乃至非洲开展科技合作的重要平台。

(陈涛 李德亮)

同舟共济三十载,继续秉承

创辉煌。上海外经将继续秉承

“全球视野,追求卓越”的企业

精神,遵循“成为世界知名涉外工程集成服务商”的公司愿

则。肯尼亚副总统威廉·鲁托、中国驻肯尼亚大使馆临时代办田林、肯尼亚教育部长卡伊伊、中国科学院国际合作局副局长邱华东、肯雅塔农业大学副校长伊姆布加、上海建工海外部副部长王成以及项目现场人员共300余人出席开工仪式。

鲁托副总统发表讲话。他

感谢中国政府援助该项目,技

术创新有助于肯尼亚解决贫困

等问题,对实现经济繁荣与人

民幸福具有重要意义,由于中

国的帮助,肯尼亚将在非洲科

研与创新领域占据核心地位。

田林参赛表示,该项目是中非

合作框架重要组成部分,今天的

开工仪式是中国同肯尼亚及

非洲国家深入开展科技和生态

环保合作迈出新的重要步伐。

该项目是中非双方共同建

设的首个综合性科研和教育基

础设施,位于该国首都内罗华

的乔莫·肯雅塔农业技术大学校园内,占地面积约16公

顷,需建造科研实验楼、培训中心、专家公寓、园林建筑、绿化种植等,计划2016年竣工,建成后将成为中国与肯尼

亚乃至非洲开展科技合作的重要平台。

(陈涛 李德亮)

外经集团三十周年纪念展顺利收官

徐征、杭迎伟等领导莅临观展

本报讯 12月19日,为期33天的外经集团三十周年纪念展圆满落下帷幕。

杭迎伟指出,新聘干部经多方选拔被聘用,既代表了集团公司党委的信任,更是希望,是鼓励,也是提醒。他强调,作为上海建工拓展海外业务的主要支柱,上海外经需要更好地服务于“三个聚焦”:一是“聚焦区域市场”。区域市场建设是外经可持续发展的重要保障,要充分发挥根据地市场的辐射作用。他希望新提拔的干部更加努力地为外经事业发展,要做好“三个聚焦”:一是“聚焦品牌建设”。要高度重视“上海外经”的品牌建设和维

护。二是“聚焦优势专业”。要认真总结外经“电力”优势专业的成功经验,同时也注重挖掘其他优势专业;要抓住互联网发展带来的机遇,大力开拓服务贸易。三是“聚焦区域市场”。区域市场建设是外经可持续发展的重要保障,要充分发挥根据地市场的辐射作用。他希望新提拔的干部更加努力地为外经事业发展,要做好“三个聚焦”:一是“聚焦品牌建设”。要高度重视“上海外经”的品牌建设和维

护。二是“聚焦优势专业”。要认真总结外经“电力”优势专业的成功经验,同时也注重挖掘其他优势专业;要抓住互联网发展带来的机遇,大力开拓服务贸易。三是“聚焦区域市场”。区域市场建设是外经可持续发展的重要保障,要充分发挥根据地市场的辐射作用。他希望新提拔的干部更加努力地为外经事业发展,要做好“三个聚焦”:一是“聚焦品牌建设”。要高度重视“上海外经”的品牌建设和维

护。四是“面向群众”。

杭迎伟指出,新聘干部经多方选拔被聘用,既代表了集团公司党委的信任,更是希望,是鼓励,也是提醒。他强调,作为上海建工拓展海外业务的主要支柱,上海外经需要更好地服务于“三个聚焦”:一是“聚焦区域市场”。区域市场建设是外经可持续发展的重要保障,要充分发挥根据地市场的辐射作用。他希望新提拔的干部更加努力地为外经事业发展,要做好“三个聚焦”:一是“聚焦品牌建设”。要高度重视“上海外经”的品牌建设和维

护。四是“面向群众”。

杭迎伟指出,新聘干部经多方选拔被聘用,既代表了集团公司党委的信任,更是希望,是鼓励,也是提醒。他强调,作为上海建工拓展海外业务的主要支柱,上海外经需要更好地服务于“三个聚焦”:一是“聚焦区域市场”。区域市场建设是外经可持续发展的重要保障,要充分发挥根据地市场的辐射作用。他希望新提拔的干部更加努力地为外经事业发展,要做好“三个聚焦”:一是“聚焦品牌建设”。要高度重视“上海外经”的品牌建设和维

护。五是“面向基层”。

杭迎伟指出,新聘干部经多方选拔被聘用,既代表了集团公司党委的信任,更是希望,是鼓励,也是提醒。他强调,作为上海建工拓展海外业务的主要支柱,上海外经需要更好地服务于“三个聚焦”:一是“聚焦区域市场”。区域市场建设是外经可持续发展的重要保障,要充分发挥根据地市场的辐射作用。他希望新提拔的干部更加努力地为外经事业发展,要做好“三个聚焦”:一是“聚焦品牌建设”。要高度重视“上海外经”的品牌建设和维

护。五是“面向基层”。

杭迎伟指出,新聘干部经多方选拔被聘用,既代表了集团公司党委的信任,更是希望,是鼓励,也是提醒。他强调,作为上海建工拓展海外业务的主要支柱,上海外经需要更好地服务于“三个聚焦”:一是“聚焦区域市场”。区域市场建设是外经可持续发展的重要保障,要充分发挥根据地市场的辐射作用。他希望新提拔的干部更加努力地为外经事业发展,要做好“三个聚焦”:一是“聚焦品牌建设”。要高度重视“上海外经”的品牌建设和维

护。六是“面向青年”。

杭迎伟指出,新聘干部经多方选拔被聘用,既代表了集团公司党委的信任,更是希望,是鼓励,也是提醒。他强调,作为上海建工拓展海外业务的主要支柱,上海外经需要更好地服务于“三个聚焦”:一是“聚焦区域市场”。区域市场建设是外经可持续发展的重要保障,要充分发挥根据地市场的辐射作用。他希望新提拔的干部更加努力地为外经事业发展,要做好“三个聚焦”:一是“聚焦品牌建设”。要高度重视“上海外经”的品牌建设和维

护。六是“面向青年”。

杭迎伟指出,新聘干部经多方选拔被聘用,既代表了集团公司党委的信任,更是希望,是鼓励,也是提醒。他强调,作为上海建工拓展海外业务的主要支柱,上海外经需要更好地服务于“三个聚焦”:一是“聚焦区域市场”。区域市场建设是外经可持续发展的重要保障,要充分发挥根据地市场的辐射作用。他希望新提拔的干部更加努力地为外经事业发展,要做好“三个聚焦”:一是“聚焦品牌建设”。要高度重视“上海外经”的品牌建设和维

护。七是“面向干部”。

杭迎伟指出,新聘干部经多方选拔被聘用,既代表了集团公司党委的信任,更是希望,是鼓励,也是提醒。他强调,作为上海建工拓展海外业务的主要支柱,上海外经需要更好地服务于“三个聚焦”:一是“聚焦区域市场”。区域市场建设是外经可持续发展的重要保障,要充分发挥根据地市场的辐射作用。他希望新提拔的干部更加努力地为外经事业发展,要做好“三个聚焦”:一是“聚焦品牌建设”。要高度重视“上海外经”的品牌建设和维

护。七是“面向干部”。

杭迎伟指出,新聘干部经多方选拔被聘用,既代表了集团公司党委的信任,更是希望,是鼓励,也是提醒。他强调,作为上海建工拓展海外业务的主要支柱,上海外经需要更好地服务于“三个聚焦”:一是“聚焦区域市场”。区域市场建设是外经可持续发展的重要保障,要充分发挥根据地市场的辐射作用。他希望新提拔的干部更加努力地为外经事业发展,要做好“三个聚焦”:一是“聚焦品牌建设”。要高度重视“上海外经”的品牌建设和维

护。八是“面向群众”。

杭迎伟指出,新聘干部经多方选拔被聘用,既代表了集团公司党委的信任,更是希望,是鼓励,也是提醒。他强调,作为上海建工拓展海外业务的主要支柱,上海外经需要更好地服务于“三个聚焦”:一是“聚焦区域市场”。区域市场建设是外经可持续发展的重要保障,要充分发挥根据地市场的辐射作用。他希望新提拔的干部更加努力地为外经事业发展,要做好“三个聚焦”:一是“聚焦品牌建设”。要高度重视“上海外经”的品牌建设和维

护。八是“面向群众”。

杭迎伟指出,新聘干部经多方选拔被聘用,既代表了集团公司党委的信任,更是希望,是鼓励,也是提醒。他强调,作为上海建工拓展海外业务的主要支柱,上海外经需要更好地服务于“三个聚焦”:一是“聚焦区域市场”。区域市场建设是外经可持续发展的重要保障,要充分发挥根据地市场的辐射作用。他希望新提拔的干部更加努力地为外经事业发展,要做好“三个聚焦”:一是“聚焦品牌建设”。要高度重视“上海外经”的品牌建设和维

护。九是“面向干部”。

杭迎伟指出,新聘干部经多方选拔被聘用,既代表了集团公司党委的信任,更是希望,是鼓励,也是提醒。他强调,作为上海建工拓展海外业务的主要

